



## *Il Cliente*

INARCA, prima azienda italiana nei prodotti per la connessione elettrica, si propone come interlocutore competente e partner di fiducia per lo sviluppo dei progetti fino alla realizzazione di prodotti personalizzati.

In oltre 40 anni di presenza sul mercato, INARCA ha sviluppato e consolidato uno stretto rapporto con i propri clienti; dai produttori di grandi e piccoli elettrodomestici, ai produttori di motori elettrici (per elettrodomestici, hobbistica, ventilazione, movimento liquidi, auto motive, ecc.), ai costruttori di resistenze per elettrodomestici, sistemi di controllo e regolazione fino ai costruttori di cablaggi, fornendo prodotti e soluzioni adeguate alla massima affidabilità, sicurezza ed economicità.

## Esigenze

Le esigenze di INARCA alla base del progetto sono focalizzate nell'ambito della produzione e dei processi di controllo di gestione.

In particolare nell'area produzione sussiste la necessità di collegare il sistema informativo gestionale con sistemi di automazione di terze parti svolgenti la funzione di rilevazione dei consuntivi di produzione e la funzione di movimentazione delle merci di magazzino all'interno di un sistema di magazzino automatico. L'area controllo di gestione risponde alla necessità di elaborare nel modo opportuno il costo standard di prodotto richiedendo al sistema informativo gli strumenti per ricavare i dati consuntivi dai diversi processi gestionali.

Un'altra esigenza importante compete alla necessità di gestire, in modo organizzato ed efficiente tramite il sistema informativo, le problematiche proprie della manutenzione dei propri impianti di stampaggio.

## Soluzione

INARCA ha selezionato un sistema ERP con un'ampia diffusione internazionale che potesse risolvere le proprie esigenze con l'opportuno livello di flessibilità e completezza.

La scelta è ricaduta su Microsoft Dynamics NAV per la gestione contabile, il ciclo attivo e passivo e la gestione della produzione.

Le personalizzazioni implementate con il supporto del partner BRAIN FORCE hanno risolto l'esigenza di far dialogare, tramite opportune interfacce, il sistema ERP con i sistemi terze parti che comprendono la raccolta dati di produzione, la gestione della qualità, la gestione del magazzino automatico e la progettazione CAD.

Particolare spazio è stato dato all'utilizzo e allo sviluppo delle funzionalità inerenti la gestione della manutenzione degli impianti, attraverso uno specifico add on realizzato da BRAIN FORCE e certificato da Microsoft.

## Benefici

Il raggiungimento degli obiettivi sta comportando per INARCA benefici tangibili a livello di gestione aziendale. In particolare, pur trattandosi di un software di ampio respiro internazionale e come tale caratterizzato da processi consolidati e definiti a priori, Microsoft Dynamics NAV si è rivelato vincente in termini di semplicità di personalizzazione e adattabilità alle esigenze aziendali di INARCA.

Lo stesso supporto EDP interno all'azienda ha potuto partecipare in modo costruttivo alle fasi di prototipizzazione del sistema, ed è attualmente impegnato nell'implementazione di funzionalità di supporto ai principali processi affrontati dall'ERP.

La realizzazione di tutti gli obiettivi proposti sta comportando benefici tangibili a livello di gestione aziendale e delle problematiche proprie della manutenzione dei propri impianti di stampaggio.

## Il Partner

**BRAIN FORCE**

**Microsoft<sup>®</sup>**  
GOLD CERTIFIED  
Partner

 Microsoft Dynamics

BRAIN FORCE - Via A. Volta, 16 - 20093 Cologno Monzese (MI) - tel. 02.231621 - [www.brainforce.it](http://www.brainforce.it)