

La distribuzione per 60 partner in Italia e all'estero.



NUMBER 1 Logistics Group

NUMBER 1 Logistics Group si presenta ai suoi Partner come l'operatore logistico italiano leader nel mondo Grocery. L'azienda nasce nel 1998 con provenienza dal mondo Barilla, dove i grandi volumi, l'ampio portafoglio prodotti e i 120.000 clienti serviti, hanno sempre rappresentato una

stimolante sfida per la ricerca di soluzioni logistiche con significato strategico, innovativo e competitivo. Le competenze e le strutture, che hanno raggiunto performance di alto livello in un gruppo industriale, sono messe a disposizione di altre aziende di produzione aumentandone la competitività sul mercato. I servizi sono costruiti su misura: dalla velocità di consegna alla modalità di gestione delle scorte, dai servizi personalizzati al controllo delle informazioni, dal just in time distributivo alla sponsorizzazione dei mezzi. NUMBER 1 distribuisce per 50 partner in Italia e all'estero, attraverso un network formato da 5 poli di stoccaggio centrali, e da 20 piattaforme regionali, impegnando 4.000 uomini, 1.500 mezzi, percorrendo 250.000.000 di chilometri, e servendo 120.000 clienti.

La gestione di un numero di imballi durevoli dell'ordine di qualche milione.

NUMBER 1, in qualità di operatore logistico, ha la necessità di gestire un numero di imballi durevoli dell'ordine di qualche milione. Questi imballi, di proprietà dell'azienda, sono movimentati all'interno di un network dove il 60% dei trasportatori primari ed il 100% dei trasporti secondari a punto vendita sono effettuati da padroncini che lavorano in esclusiva, ed ai quali è fornita una dotazione significativa. L'esigenza di NUMBER 1 era di dotarsi di un sistema di controllo della movimentazione dei pallet da parte di tutte le figure coinvolte nel network: partner, vettori, magazzini centrali, piattaforme regionali, punti di transito, punti vendita e fornitori. Il numero elevato di transazioni prodotte, nell'ordine di milioni all'anno, richiedeva un sistema contabile in grado di tracciare gli interscambi ed attribuire alle varie figure coinvolte la responsabilità della presa in carico, con l'obiettivo di minimizzare la dispersione degli imballi, che da un punto di vista delle voci di costo rappresenta un fattore critico.

Il progetto Pallet & Container Accounting.

Il progetto Pallet & Container Accounting (denominato PCA) è stato realizzato integralmente con l'utilizzo di Dynamics AX, che dispone di un ambiente di sviluppo tecnologicamente avanzato che ben si presta alla personalizzazione di moduli esistenti ed allo sviluppo di nuove funzionalità. Il sistema PCA è stato realizzato tramite un modello contabile in partita doppia in grado di gestire la Rilevazione Movimenti (trasferimento ed interscambio), i Buoni (ricezione, spedizione, non reso), le Azioni di Recupero (distinte di recupero e trasferimento), i Fornitori (acquisti, riparazioni, macero), i Conti Pallet (chiusure periodiche, saldi ed estratto conto), la Riconciliazione Saldi (dotazioni trasportatori, franchigie partner e stralcio crediti inesigibili), il Reporting e l'Integrazione con gli strumenti Office. Il sistema PCA gestisce on-line tutte le tipologie di movimentazioni, e grazie all'integrazione tramite Web Service, all'atto di un carico o scarico su tratta di trasporto esegue la contabilizzazione delle transazioni.

I benefici ottenuti derivano dalla costante rilevazione delle transazioni.

I benefici gestionali ed economici ottenuti derivano dall'adozione di una architettura centralizzata che consente la costante rilevazione delle transazioni provenienti dal network NUMBER 1. Sulla base della movimentazione contabilizzata, il Gruppo Operativo Pallet (GOP) di NUMBER 1, è sempre in grado di ottenere un bilancio dei vari correntisti coinvolti, calcolare i valori di esposizione e produrre la documentazione richiesta, anche attraverso gli strumenti OLAP a disposizione in Dynamics AX. I tempi di produzione degli estratti conto trasportatore, che precedentemente venivano preparati manualmente attraverso la raccolta di diversi supporti cartacei ed elettronici, si sono abbattuti drasticamente con la garanzia di un dato affidabile. Tale completezza ed affidabilità del dato, assieme ad un sistema di riconciliazione saldi, ha permesso una maggiore efficienza ed autorevolezza nella gestione degli addebiti e dei rimborsi con vettori e partner.